

WORKSHOP PROGRAMM

Persönlichkeit. Kommunikation. Führung.

LUDWIG-ERHARD-STRASSE 37
20459 HAMBURG
+49 40 524 75 70-0
mail@coaworks.com
www.coaworks.com

2026

INHALTSVERZEICHNIS

1

WORKSHOPS PERSÖNLICHKEIT

Persönlichkeit und Selbstführung	02
Personal Branding	04
Ihr gewinnender Business Dresscode	06
Resilienz im beruflichen Alltag	08

2

WORKSHOPS KOMMUNIKATION

Zielgruppengerechte Kommunikation und Präsentation	11
Stegreifreden erfolgreich halten	13
Stimme und Präsenz	15
Strategisches Networking	17
Rhetorische Stilmittel	19
Empathie in der Führung	21
Fragetechniken für wirksame Gespräche	23
Storytelling im Business	25
Schwierige Kundengespräche meistern	27



INHALTSVERZEICHNIS

3

WORKSHOPS FÜHRUNG

Führen mit persönlichem Stil	30
Feedbackgespräche effektiv führen	32
Visions- und Leitbild-Entwicklung	34
Zielgruppengerechtes Konfliktmanagement	36
Mitarbeitergespräche erfolgreich führen	38
Humor als Führungskompetenz	40

WORKSHOPS PERSÖNLICHKEIT

Führung beginnt bei der eigenen
Persönlichkeit: Entwickeln Sie Klarheit
über Ihre Motive, positionieren Sie Ihre
Marke und überzeugen Sie mit
professionellem Auftreten.



WORKSHOP PERSÖNLICHKEIT UND SELBSTFÜHRUNG

Wie Sie Ihre Persönlichkeit erkennen, Ihre Motive verstehen und bewusster führen

Dieser Workshop ist für Sie interessant, wenn Sie einmal einen Blick in Ihre „Blackbox“ Ihrer inneren Motive und Antriebe werfen wollen, um sich selbst besser zu verstehen und zu führen. Denn ob in der Kommunikation, in der Führung oder im Vertrieb – Ihre Motive sprechen immer eine klare Sprache.

Erfahren Sie, wie der Kern Ihrer Persönlichkeit, d. h. Ihre Motive und Ihre Werte Ihr Verhalten beeinflussen. Mit diesem Wissen können Sie zukünftig leichter Ihr Handeln steuern, bessere Entscheidungen treffen und leichter Brücken auch zu Menschen bauen, die so scheinbar ganz anders sind als Sie selbst.

Inhalte

- Grundlagen Motive und Werte, Motivationspsychologie, Zusammenspiel und Bedeutung für persönliches Handeln
- Individuelle Auswertung der MotivationsPotenzialAnalyse (MPA)
Detailliertes Reflexionsgespräch zum Verständnis der persönlichen Motivstruktur
- Anwendungsübungen zum Einfluss der Motive in verschiedenen Situationen in der Führung, Kommunikation, Karriereentwicklung, Work-Life-Balance u. a.
- Identifizierung von persönlichen und funktionsbezogenen Werten
Reflexion
- Einfluss auf Handlungen im Zusammenhang mit den Motiven
- Ableitung von neuen Handlungen passend zur individuellen Motivstruktur und Werten in spezifischen Kontexten

Ihr Nutzen

Sie erkennen, was sie selbst motiviert, antreibt und erfolgreich macht. Sie treffen bessere Entscheidungen im Einklang mit Ihren Motiven. Handlungen werden leichter und stimmiger. Mit der Kenntnis der eigenen Motive steigern Sie die Empathie für die Motive und Werte Ihres Gegenübers. Sie erkennen, ob eine Führungsrolle für Sie passt und schaffen eine Grundlage für einen persönlichkeitsgerechten Führungsstil und zielgruppengerechte Kommunikation.

Methoden

MPA, Auswertungsgespräch,
Reflexion & Motive-Werte
Modelle, systemisches
Management Coaching

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Fach- und Führungskräfte mit
Kunden- und Außenkontakt

Veranstaltungsort

Inhouse, externer
Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1-8 Personen

Dauer & Investition

0,5 Tag ab 1.200 EUR+ 19% USt
Inklusive Ergebnisse der
MotivationsPotenzialAnalyse

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP PERSONAL BRANDING

Wie Sie eine starke Identität entwickeln – für sich selbst oder im Team

Dieser Workshop ist für Sie interessant, wenn Sie eine starke Identität für sich selbst oder im Team entwickeln möchten. Definieren Sie Ihre persönliche Positionierung klarer, stärken Sie Ihre Teammitglieder durch Selbst- und Fremdwahrnehmung und verbessern Sie Ihre Kommunikationsfähigkeiten für erfolgreiches Handeln in verschiedenen beruflichen Situationen.

Erreichen Sie eine motivierende Identität, die sich positiv auf Ihre Zusammenarbeit, Karrierechancen und geschäftlichen Beziehungen auswirkt.

Inhalte

- Definition und Vermittlung von Grundlagen zum Personal Branding
- Bedeutung des Personal Brandings
- 4 Schritte zur Bildung der eigenen Marke
- Entwicklung des persönlichen Elevator Pitch
- Gemeinsame Entwicklung des Handlungsplans zur Kommunikation der Personal Brand
- Gemeinsame Entwicklung des Team-Benefits
- Integration des Team-Benefits in den persönlichen Elevator Pitch

Ihr Nutzen

Mit der Entwicklung der Personal Brand für sich selbst oder aller Teammitglieder stärken Sie das Selbstverständnis der individuellen Mitglieder und stärken die Bindung aller Beteiligten zum Team. Auch stärken Sie die persönliche Entwicklung der Teammitglieder durch eine zielorientierte Entwicklung der Personal Brand. Diese motivierende Identität ist für Ihre internen und externen Kunden spürbar und führt zu einer besseren Zusammenarbeit und geschäftlichen Beziehungen.

Methoden

Lehrgespräch, Einzel- und Gruppenarbeit, Vortrag und Feedback

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Fach- und Führungskräfte, Projektteams und Abteilungen

Veranstaltungsort

Inhouse, externer Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

Bis zu 20 Personen

Dauer & Investition

1 Tag ab 2.200 EUR + 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP IHR GEWINNENDER BUSINESS DRESSCODE

Wie Sie durch einen stilvollen Auftritt überzeugen und im Business punkten.

Dieser Workshop ist für Sie interessant, wenn Sie den perfekten Dresscode für verschiedene Anlässe entdecken möchten, der Ihre Kompetenz, Persönlichkeit und Ihr Unternehmen optimal zum Ausdruck bringt. Tauchen Sie ein und finden Sie Ihren authentischen Stil, der Ihnen Selbstvertrauen verleiht und jeden Auftritt zu einem Erfolg macht.

Egal, ob Sie gerade ins Berufsleben starten oder eine höhere Position anstreben, unser Business-Dresscode begleitet Sie stilvoll auf Ihrer Karriereleiter. Lassen Sie Ihren Look für Ihren Erfolg sprechen!

Inhalte

- Analyse und Wirkung von Kleidung
- Individuelle Typ- und Styling Beratung
- Selbsteinschätzung / Fremdeinschätzung
- Die Wichtigkeit der Macht des ersten Eindrucks
- Körper-Präsenz, Rollenverhalten und passende Garderobe
- Sicheres und authentisches Auftreten durch Definierung der unterschiedlichen „Dresscodes“ im Geschäftsalltag
- Muster- und Materialkunde für den Businessbereich
- Dos and Don'ts im Businessbereich
- Professioneller Aufbau einer Business-Garderobe

Ihr Nutzen

- Ihr persönlicher Dresscode bei zukünftigen Firmenveranstaltungen oder im Büroalltag lässt Sie kompetenter wirken. Sie stärken mit einem Unternehmens-Dresscode die Unternehmenskultur und eine professionelle Außenwirkung.
- Zusätzlich gewinnen sie an Selbstsicherheit und punkten durch angemessene Kleidung. Des Weiteren entwickeln Sie ein sehr gutes Verständnis für Ihre persönliche Stilrichtung, Passform und Farben.
- Angenehmer Nebeneffekt: Beim zukünftigen Kleider-Shopping vermeiden Sie Garderobenfehlkäufe.

Methoden

Vortrag, Lehrgespräch,
Einzel- und Gruppen-
Coaching, Feedback

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Fach- und Führungskräfte mit
Kunden- und Außenkontakt

Veranstaltungsort

Inhouse, externer
Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1 – 8 Personen (mit
Einzelberatung) / größere
Teams

Dauer & Investition

1 Tag ab 2.200 EUR + 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP RESILIENZ IM BERUFLICHEN ALLTAG

Wie Sie auch unter Druck handlungsfähig bleiben und Ihre Stärken gezielt einsetzen.

Dieser Workshop ist für Sie interessant, wenn Druck, Unsicherheit oder ständige Veränderung an Ihnen zehren und Sie merken: Ich funktioniere nur noch, statt wirklich handlungsfähig zu sein. Ob Umstrukturierungen, schwierige Gespräche, Termindruck, Meeting-Marathons, wirtschaftlicher Erfolgsdruck oder widersprüchliche Erwartungen von Team und Unternehmensleitung – entscheidend ist nicht, ob Sie Druck spüren, sondern wie Sie damit umgehen und welchen Handlungsspielraum Sie zurückgewinnen.

In diesem Workshop bekommen Sie ein gut erforschtes und praxisnahes Modell von Resilienz an die Hand – und übertragen es sofort auf Ihren eigenen Alltag. Dabei finden Sie heraus, welche Ressourcen Sie wirklich haben und wie Sie typischerweise reagieren, wenn es eng wird. Sie üben den Wechsel vom Problem- in den Lösungsfokus und verlassen den Workshop mit einem konkreten persönlichen Handlungsplan für Ihre Resilienz im Berufsalltag.

Inhalte

- Aktuelle Situation – Belastung systemisch betrachtet
- Das 5-Bausteine-Modell der Resilienz – kompakt und direkt anwendbar
- Eigene Ressourcen und gemeisterte Herausforderungen sichtbar machen
- Erkennen, wie Sie automatisch reagieren, wenn der Druck steigt
- Motive und Werte als Orientierung bei Veränderungen erkennen
- Das eigene Unterstützungsnetzwerk auf einen Blick
- Vom Problem- in den Lösungsfokus wechseln
- Der Einflusskreis: was Sie wirklich in der Hand haben – und was nicht
- Einfluss von Optimismus, positivem Denken und Humor
- Ihr persönlicher Resilienz-Kompass mit konkretem nächsten Schritt

Ihr Nutzen

Sie...

- wissen: Resilienz ist keine feste Eigenschaft, sondern lässt sich entwickeln und trainieren
 - kennen Ihre eigenen Stärken und wissen, wann Sie sie aktivieren und nutzen können
 - merken schneller, wenn Sie in Ihr altes Muster rutschen und sind in der Lage, gegenzusteuern
 - nutzen Ihre Energie für Dinge, die Sie wirklich ändern können
- entwickeln einen konkreten Handlungsplan, der realistisch und direkt umsetzbar ist

Methoden

Visualisierung, Theorie-Input, Lehrgespräch, Einzel- und Partnerarbeit, Kleingruppen, Praxissimulation, moderierte Reflexion, Coaching, Feedback.

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Fach- und Führungskräfte sowie alle, die beruflich viel aushalten müssen

Veranstaltungsort

Inhouse, externer Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1-8 Personen

Dauer & Investition

1 Tag ab 1.200 EUR+ 19% USt

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOPS KOMMUNIKATION

Steigern Sie Ihre Überzeugungskraft mit
Kenntnis der Motive und Werte Ihres
Gegenübers.

Punkten Sie mit rhetorischer Finesse in
Gesprächen, Präsentationen und
Netzwerkveranstaltungen.



WORKSHOP ZIELGRUPPENGERECHTE KOMMUNIKATION UND PRÄSENTATION

Wie Sie die Motive und Bedürfnisse Ihrer Zielgruppen verstehen und überzeugend adressieren.

Dieser Workshop ist für Sie interessant, wenn Sie in Ihrem beruflichen Alltag die Kommunikation mit Kollegen, Mitarbeitern, Vorgesetzten und Kunden überzeugender gestalten möchten. Ihre Präsentationen und Gespräche sollen wie geplant verlaufen und Sie möchten Ihre Absichten durchsetzen? Versetzen Sie sich in die Rollen, Motive, Werte und Bedürfnisse Ihrer Zielgruppen hinein. Adressieren Sie sie überzeugend mit einem zielgerichteten Gesprächs- oder Präsentationsaufbau und rhetorischer Finesse.

Inhalte

- Analyse der eigenen Motivstruktur mit der MotivationsPotenzialAnalyse (MPA)
- Werteanalyse (eigene, funktionsbezogene und unternehmensbezogene Werte)
- Identifizierung der Motive, Werte, Bedürfnisse und Ziele Ihres Publikums, Gesprächspartner oder weiterer Zielgruppen
- Grundlagen für überzeugende und interessenorientierte Präsentationen und Gespräche: Zielsetzung, Struktur, Basisregeln Rhetorik, Storytelling
- Emotionale Rhetorik und rhetorische Stilmittel
- Reflexion förderlicher und hinderlicher Einfluss eigener Motivstruktur für eine zielführende Präsentation oder ein Gespräch
- Optimierung von aktuellen Präsentationen oder Gesprächen: Entwicklung Zielsetzung, Ausarbeitung und Vortrag

Ihr Nutzen

Sie steigern Ihre Überzeugungskraft in der Kommunikation und lösen eine Handlungsmotivation bei Ihren Gesprächspartnern aus.

Dadurch verbessern Sie die Beziehung und das Vertrauensverhältnis zu Ihren Gesprächspartnern.

Methoden

Einzel-, Partner-, Gruppenarbeit,
Präsentation im Plenum, visuelle
Aufstellung, u. v. m

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Führungskräfte, Manager,
Projektleiter, Teamleiter aus allen
Unternehmensbereichen

Veranstaltungsort

Inhouse, externer
Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1-8 Personen

Dauer & Investition

2 Tage ab 3.900 EUR+ 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP STEGREIFREDEN ERFOLGREICH HALTEN

Wie Sie in spontanen Redesituationen im Business souverän überzeugen.

Dieser Workshop ist für Sie interessant,

wenn Sie in beruflichen oder privaten Situationen souverän, spontan und überzeugend sprechen möchten. Ob im Meeting, bei Präsentationen oder in Small-Talk-Situationen: Mit mehr Sicherheit und klarer Struktur meistern Sie Stegreifreden, die bei Ihrem Publikum ankommen und nachhaltig wirken.

Entwickeln Sie die Fähigkeit, spontan klare Botschaften zu formulieren, steigern Sie Ihre persönliche Ausstrahlung und gewinnen Sie mehr Freude am Reden ohne Vorbereitung.

Inhalte

- Grundlagen und Bedeutung von Stegreifreden
- Typische Einsatzfelder für Stegreifreden im Berufsalltag
- 4-Schritte-Technik zum Aufbau einer spontanen Rede
- Strukturen, um Stegreifreden halten erfolgreicher zu gestalten
- Übungen zur klaren Strukturierung und lebendigen Darstellung
- Entwicklung persönlicher Strategien zur Spontanität und Schlagfertigkeit
- Praktische Redeübungen mit Feedback
- Transfer: Integration von Stegreifreden in Meetings, Präsentationen und Netzwerkgespräche

Ihr Nutzen

Mit dem gezielten Training im Stegreifreden halten gewinnen Sie Sicherheit in spontanen Redesituationen. Sie lernen, Ihre Gedanken schnell zu ordnen, Ihre Botschaften auf den Punkt zu bringen und überzeugend zu vermitteln. Das steigert Ihre persönliche Wirkung, Ihre Kommunikationskompetenz und fördert eine souveräne Präsenz in verschiedenen beruflichen Situationen.

Methoden

Lehrgespräch, Redeübungen,
Gruppenarbeit, Plenum,
Feedback

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Führungskräfte, Manager,
Projektleiter, Teamleiter aus allen
Unternehmensbereichen

Veranstaltungsort

Inhouse, externer
Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1-8 Personen

Dauer & Investition

1 Tag ab 2.200 EUR + 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP STIMME UND PRÄSENZ

Wie Sie mit Stimme und Präsenz überzeugen und Ihre Wirkung authentisch und gezielt steuern

Dieser Workshop ist für Sie interessant, wenn Sie in beruflichen Gesprächs- und Präsentationssituationen sicher und souverän und überzeugend auftreten und Ihre Wirkung bewusst gestalten möchten. Ob in Meetings, Präsentationen oder Gesprächen – Ihre Stimme, Ihre Präsenz, Ihre Körpersprache entscheiden maßgeblich darüber, wie Ihre Botschaft ankommt. Denn Überzeugende Kommunikation entsteht nicht allein durch Argumente, sondern durch die Art und Weise, wie Sie sich ausdrücken und präsentieren.

Inhalte

- Analyse der Ist-Situation und der eigenen Wirkung in beruflichen Gesprächssituationen: Körpersprache und Präsenz: dynamische Haltung, offene Gestik, gesteuerte Atmung und körperlich Wirkung
- Grundlagen von Stimme, Artikulation, Akzent, Sprechtempo und bewusster Pausensetzung
- Entwicklung eines klaren verständlichen und überzeugenden stimmlichen Ausdrucks
- Statusverhalten in der Kommunikation (Hoch- und Tiefstatus)
- Einsatz von Rollen und inneren Bildern zur bewussten Gestaltung von Präsenz und Ausdruck
- Einführung in zentrale Prinzipien wirkungsvoller Rhetorik und motiv- und wertebasierter, zielgruppengerechter Kommunikation
- Praktische Übungen zur Stärkung von Stimme und Ausdruckskraft
- Simulation realer Gesprächssituationen aus dem beruflichen Alltag
- Transfer der erarbeiteten Strategien in konkrete Kommunikationssituationen

Ihr Nutzen

Sie stärken Ihre persönliche Präsenz und gewinnen Sicherheit in Ihrem kommunikativen Auftreten. Durch den gezielten Einsatz Ihrer Stimme und Körpersprache wirken Sie klarer, ruhiger und Überzeugender. Sie vermitteln Ihre Inhalte strukturiert und erreichen Ihre Gesprächspartner mit authentischer Ausstrahlung.

Sie verstehen, wie unterschiedliche Motivsysteme die Wahrnehmung und Reaktion Ihrer Gesprächspartner beeinflussen. Sie setzen sich intensiv mit Ihren eigenen Themen auseinander und entwickeln durch aktives Training neue Handlungssicherheit. So steigen Sie Ihre Wirksamkeit in Präsentationen, Meetings und Gesprächen.

Methoden

Visualisierung, Präsentation, Lehrgespräch, Körperübungen, Praxissimulationen, u. v. m.

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Fach- und Führungskräfte sowie Mitarbeitende, Manager, Projektleiter, Beraterinnen und Berater, Teamleiter

Veranstaltungsort

Inhouse, externer Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1-8 Personen

Dauer & Investition

1 Tag ab 2.200 EUR + 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP STRATEGISCHES NETWORKING

Wie Sie professionell Netzwerke aufbauen und Ihre Ziele erreichen

Dieser Workshop ist für Sie interessant,...

...wenn Sie wissen, dass Ihr beruflicher Erfolg zu einem Großteil von persönlichen Kontakten abhängt, es Ihnen aber schwer fällt, die Gespräche und Kontakte mit Leichtigkeit zu führen und aufzubauen. Nutzen Sie die Gelegenheit, Ihre Kontaktpflege nicht mehr dem Zufall zu überlassen und gezielt ein starkes Entscheider- und Business-Netzwerk aufzubauen.

Lernen Sie, sich in Netzwerken klar und überzeugend zu präsentieren und entwickeln Sie effektive Networking-Strategien, die Ihnen sowohl persönlich als auch beruflich von großem Wert sind. Maximieren Sie Ihre beruflichen Chancen und Möglichkeiten durch den Aufbau und die Pflege wertvoller Beziehungen.

Inhalte

- Grundprinzipien erfolgreichen Netzwerkens
- Ziele des Netzwerkens
- Phasen im Kontaktmanagement
- Methoden und Tools für ein persönliches und effizientes Networking
- Auswahl an externen und unternehmensinternen Netzwerken und Kontaktpersonen und Aufbau einer individuellen Networking-Strategie
- Entwicklung eines eigenen Elevator-Pitch
- Grundregeln des Small Talks und einer gelungenen Selbstpräsentation des Elevator Pitches bei Netzwerkveranstaltungen

Ihr Nutzen

Sie...

- erhalten eine klare Guideline für die eigene Networking-Strategie,
- gewinnen kommunikative Kompetenzen für Networking-Gespräche und Selbstpräsentationen online und offline,
- und schaffen eine starke Basis für die karriere- und unternehmensfördernde Netzwerkarbeit.

Methoden

Vortrag, Lehrgespräch, Einzel- und Gruppenarbeit, Aktivierungsübungen, Plenum, Feedback

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Berufsanfänger, Fach- und Führungskräfte, Unternehmer:innen und Geschäftsführer:innen

Veranstaltungsort

Inhouse, externer Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1-8 Personen

Dauer & Investition

1 Tag ab 2.200 EUR + 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP RHETORISCHE STILMITTEL

Wie Sie mit gezielten Sprachfiguren Ihre Botschaften unvergesslich machen und Ihre Zuhörer bewegen.

Dieser Workshop ist für Sie interessant, wenn Sie Ihre sprachliche Ausdruckskraft auf ein neues Level heben möchten. Sie wollen nicht nur informieren, sondern inspirieren? Ihre Worte sollen im Gedächtnis bleiben und Emotionen wecken?

Entdecken Sie die Macht rhetorischer Stilmittel – von der klassischen Metapher bis zur modernen Alliteration. Lernen Sie, wie Sie diese gezielt einsetzen, um Ihre Präsentationen, Reden und Texte lebendig, überzeugend und merkfähig zu gestalten.

Inhalte

- Die wichtigsten rhetorischen Stilmittel im Überblick: Metapher, Analogie, Alliteration, Anapher und Co.
- Analyse erfolgreicher Reden und Texte: Was macht sie so wirkungsvoll?
- Die Psychologie hinter den Stilmitteln: Warum unser Gehirn auf bestimmte Sprachmuster reagiert
- Praktische Übungen: Vom trockenen Fachtext zur bildhaften Sprache
- Storytelling meets Stilmittel: Wie Sie beide Techniken kombinieren
- Der richtige Stilmittel-Mix: Dosierung und Zielgruppenanpassung
- Vermeidung von Stilblüten: Wann weniger mehr ist
- Entwicklung Ihres persönlichen Sprachstils

Ihr Nutzen

Sie verleihen Ihrer Kommunikation mehr Tiefe, Eleganz und Überzeugungskraft. Ihre Botschaften bleiben im Gedächtnis und lösen die gewünschten Reaktionen aus. Sie entwickeln ein feines Gespür für die Wirkung von Sprache und können diese bewusst steuern.

Methoden

Textanalysen, Schreibübungen,
Lehrgespräch, Einzelarbeit,
Präsentation, Vortragstraining,
u. v. m.

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Führungskräfte,
Kommunikationsverantwortliche,
Trainer, Berater

Veranstaltungsort

Inhouse, externer
Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1-8 Personen

Dauer & Investition

2 Tage ab 3.900 EUR + 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP EMPATHIE IN DER FÜHRUNG

Wie Sie durch empathische Kommunikation Vertrauen aufbauen und Führung überzeugend gestalten.

Dieser Workshop ist für Sie interessant,

wenn Sie in Ihrem beruflichen Alltag die Qualität Ihrer Teamdynamik verbessern und ein unterstützendes Arbeitsumfeld schaffen möchten. In diesem Workshop lernen Sie, Empathie als zentrale Kompetenz für die erfolgreiche Kommunikation und Führung zu entwickeln und gezielt einzusetzen. Sie erfahren, wie Sie die Gefühle und Gedanken anderer besser wahrnehmen, verstehen und angemessen darauf reagieren können – ohne sich dabei selbst zu verlieren.

Inhalte

- Grundlagen der Empathie: kognitive und emotionale Empathie
Selbstwahrnehmung als Basis für Fremdwahrnehmung entwickeln
- Techniken des aktiven Zuhörens und empathischen Nachfragens
- Körpersprache und Mikroexpressionen lesen und interpretieren
- Empathische Gesprächsführung in herausfordernden Situationen
- Persönliche Voreinstellungen oder Bias bei der Wahrnehmung der anderen Person vermeiden
- Umgang mit starken Emotionen bei sich und anderen
- Grenzen der Empathie: Selbstschutz und professionelle Distanz wahren
- Empathie in der Konfliktlösung und Mediation einsetzen
- Praktische Übungen zum Perspektivwechsel und emotionaler Resonanz
- Grundlegendes Verständnis für den Kontext einer anderen Person

Ihr Nutzen

Sie können tragfähige Beziehungen zu Mitarbeitern und Kunden noch erfolgreicher gestalten. Durch empathische Kommunikation reduzieren Sie Missverständnisse und Konflikte, steigern die Kooperation und Vertrauen im Team. Sie werden als authentischer und glaubwürdiger Gesprächspartner wahrgenommen und können auch in emotional aufgeladenen Situationen souverän agieren.

Methoden

Selbstreflexion, Partnerübungen, systemisches Coaching, Rollenspiele, Perspektivwechsel-Übungen, u. v. m.

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Führungskräfte, Teamleiter, Projektmanager, HR-Mitarbeiter, Kundenberater

Veranstaltungsort

Inhouse, externer Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

Max. 10 Personen

Dauer & Investition

2 Tage ab 3.900 EUR + 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP FRAGETECHNIKEN FÜR WIRKSAME GESPRÄCHE IM BUSINESS

Wie Sie mit gezielten Fragetechniken Gespräche erfolgreich gestalten

Dieser Workshop ist für Sie interessant, wenn Sie Gespräche effektiver führen möchten. Denn in vielen Gesprächen fehlen entscheidende Informationen: über Ihr Gegenüber, über die Zielgruppe, den Stand eines Projekts oder über Hintergründe eines Problems. Sie möchten mehr über andere erfahren, Verhaltensweisen besser verstehen und Ursachen gezielt erkennen? Dann ist dieser Workshop genau richtig. Denn Sie lernen, methodisch die richtigen Fragen – in der passenden Reihenfolge und zum richtigen Zeitpunkt – zu stellen. So gestalten Sie Ihre Gespräche aktiver, strukturierter und deutlich wirkungsvoller.

Inhalte

- Hauptfunktionen von Fragen im Business-Kontext
- Grundlagen und Aufbau von Fragekompetenz
- Verschiedene Frageformen und ihre Wirkung
- Praktische Fragetechniken für erfolgreiche Gespräche
- Strategien zur Gesprächsführung
- Einsatz in Mitarbeitergesprächen
- Einsatz in Briefings oder Beratungsgesprächen
- Fragetechniken zur Konfliktlösung
- Kreative Fragestellungen als Impuls für neue Lösungsansätze

Ihr Nutzen

Nach dem Workshop können Sie:

- Informationen klar und präzise erfragen und übermitteln
- Konflikte konstruktiv lösen
- Missverständnisse minimieren
- eine offene Gesprächsatmosphäre schaffen

Damit fördern Sie Vertrauen und Verständnis, verbessern die Qualität von Entscheidungen und steigern die Problemlösungsfähigkeit im Team wie auch in der Zusammenarbeit mit Kunden und Partnern.

Methoden

Lehrgespräch, Präsentation, Kommunikationsübungen, Praxissimulationen, Feedback, Fallstudien und Gruppenreflexion

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Fach- und Führungskräfte im Management, Moderation, Beratung oder Coaching

Veranstaltungsort

Inhouse, externer Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1-8 Personen

Dauer & Investition

1 Tag ab 2.200 EUR + 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP STORYTELLING IN BERUFLICHER KOMMUNIKATION UND PRÄSENTATION

Wie Sie mit packenden Geschichten Ihr Gegenüber in den Bann ziehen

Dieser Workshop ist für Sie interessant,

wenn Sie in Ihrem beruflichen Alltag Ihre Präsentationen und Vorträge durch kraftvolle Geschichten lebendiger gestalten und damit Ihr Publikum fesseln möchten. In dem Workshop „Storytelling in beruflicher Kommunikation und Präsentation“ geht es darum, die Kunst des Geschichten erzählen als Erfolgsfaktor überzeugender Kommunikation kennenzulernen. Sie lernen verschiedene Story-Formate und narrative Techniken überzeugend anzuwenden. Sie sind in der Lage, Ihre verschiedenen Zielgruppen emotional zu erreichen und nachhaltig zu begeistern.

Inhalte

- Einführung in die Grundlagen des Business-Storytellings und seine Wirkungsmechanismen
- Die Heldenreise und andere Story-Strukturen für berufliche Präsentationen
- Auswahl und Entwicklung passender Geschichten für verschiedene Zielgruppen und Anlässe
- Integration von Daten und Fakten in emotionale Geschichten (Data-Storytelling)
- Persönliche Anekdoten authentisch einsetzen und Verletzlichkeit als Stärke nutzen
- Aufbau einer Story-Bibliothek für verschiedene Business-Situationen
- Praktische Übungen zur Entwicklung und zum Vortrag eigener Geschichten
- Weitere Tipps für packende Präsentationen wie z. B. Stimmeinsatz, Pausen und visuelle Unterstützung

Ihr Nutzen

Sie kommunizieren Ihre Ideen und Botschaften durch Geschichten einprägsam, zielgruppengerecht und emotional ansprechend. Sie gestalten dadurch Ihre Präsentationen, Pitches oder Meetings noch überzeugender. Damit erzielen Sie Ihre beabsichtigte Wirkung beim Publikum und bleiben nachhaltig in Erinnerung.

Methoden

Moderation, Lehrgespräch,
Einzel- und Gruppenarbeit,
Coaching, Präsentation
Plenum, Feedback

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Berufseinsteiger, Fach- und
Führungskräfte, Berater, Trainer,
Coaches, Speaker

Veranstaltungsort

Inhouse, externer
Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1-8 Personen

Dauer & Investition

1 Tag ab 2.200 EUR + 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP SCHWIERIGE KUNDENGESPRÄCHE MEISTERN

Wie Sie auch in schwierigen Gesprächssituationen klar, deeskalierend und lösungsorientiert kommunizieren

Dieser Workshop ist für Sie interessant,

wenn Sie in anspruchsvollen Kundengesprächen freundlich, deeskalierend und zielorientiert agieren möchten, ist dieser Workshop genau richtig für Sie. Gerade bei Konflikten, Kritik oder konfrontativen Gesprächspartnern entscheidet Ihre Haltung und Kommunikation, ob Situationen weiter eskalieren oder ob es gelingt, Vertrauen aufzubauen und Probleme konstruktiv zu lösen.

In diesem Workshop lernen Sie, überzeugend und zielgerichtet mit schwierigen Kunden zu kommunizieren und Gespräche souverän zu deeskalieren. Anhand praxisnaher Übungen und konkreter Kundensituationen reflektieren Sie Ihr eigenes Kommunikationsverhalten und stärken Ihre kundenorientierte Handlungssicherheit.

Inhalte

- Analyse und Reflexion der Ist-Situation in der Kundenkommunikation
- Definition individueller und teambezogener Kommunikationsziele
- Bedeutung von Kundenorientierung in allen Projektstufen
- Einführung in Kommunikationsmodelle und Konfliktstufen
- Eigene Einordnung und Reflexion von Konfliktlösungsmustern
- Reflexion eigene Motive, Werte und Ziele
- Reflexion technischer Sprache und Einführung zielgruppengerechter Rhetorik
- Einführung in Strategien zur Deeskalation in schwierigen Gesprächssituationen
- Einführung in das aktive Zuhören und emotionale Intelligenz
- Fallbeispiele aus der Praxis und Simulation von Gesprächssituationen mit Kunden unter Anwendung des Gelernten
- Entwicklung individueller Handlungsplan mit neuen Handlungsoptionen

Ihr Nutzen

- Sie gewinnen Sicherheit im Umgang mit schwierigen Kunden und herausfordernden Gesprächssituationen.
- Sie erwerben systematisch aufgebaute theoretische Grundlagen und reflektieren Ihr eigenes Kommunikationsverhalten.
- Sie lernen, Konflikte frühzeitig zu erkennen, gezielt zu steuern und professionell zu deeskalieren.
- Sie sind in der Lage, mit einer systematischen Gesprächsführung, klaren Deeskalationsstrategien und bewusster emotionaler Intelligenz, Gespräche in die gewünschte Bahn zurückzuführen.
- Sie trainieren in zahlreichen praxisnahe Übungen und sind so in der Lage, das Gelernte sofort in der Praxis anzuwenden.

Methoden

Präsentationen, Lehrgespräch, Visualisierung, Gruppenübungen, Zweier-Übungen u. v. m

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Fach- und Führungskräfte, Projektmanager, Beraterinnen und Berater sowie Mitarbeitende

Veranstaltungsort

Inhouse, externer Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1-8 Personen

Dauer & Investition

2 Tage ab 3.900 EUR + 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOPS FÜHRUNG

Erweitern Sie Ihre Führungskompetenzen,
maßgeschneidert auf Ihre Persönlichkeit
und Motivstruktur.

Nutzen Sie diese Fähigkeiten flexibel und
zielgerichtet in jeder Situation und
Unternehmenskontext.



WORKSHOP FÜHREN MIT PERSÖNLICHEM STIL

Wie Sie erfolgreich persönlichkeitsgerecht und situationsbezogen führen

Dieser Workshop ist für Sie interessant, wenn Sie Ihre persönliche Führungsrolle im Einklang mit Ihrer Motivstruktur und situativen Erfordernissen authentisch und überzeugend ausfüllen und weitentwickeln wollen. Denn unterschiedliche Situationen und Zielgruppen benötigen unterschiedliche Führungsstile.

Lernen Sie in dem Workshop „Führen mit persönlichem Stil“, wie sie diese situations- und zielgruppengerecht anwenden.

Inhalte

- Systemische Reflexion der aktuellen Führungsrolle in verschiedenen Situationen
- Reflexion der eigenen Motive mit der MotivationsPotenzialAnalyse und Werte und deren Einfluss auf die Präferenz bestimmter Führungsstile Zieldefinition für die Führungsidentität
- Systemische Grunderkenntnisse der Führung Einführung in die verschiedenen Führungsstile inkl. persönlicher und sozio-kommunikativer Kompetenzen und deren Anwendungskontexte
- Analyse der Anwendung der Stile in verschiedenen Führungssituationen und Reflexion der Auswirkungen
- Acht Rollen der Führungskraft
- Führung und Macht
- Praktische Übungen zur kommunikativen Umsetzung der neuen Handlungen in individuellen Führungssituationen
- Entwicklung eines Handlungsplans für die flexible Anwendung von Führungsstilen in konkreten Situationen mit Maßnahmen zum Controlling

Ihr Nutzen

Sie sind in der Lage, authentisch und persönlichkeitsgerecht zu führen und dabei den situativen Kontext flexibel mit zu berücksichtigen. Sie sind sich Ihrer verschiedenen Führungsstile und -Rollen bewusst und setzen sie gezielt ein. Dadurch erweitern Sie Ihren Handlungsspielraum und stärken Ihre Überzeugungskraft im Führungsalltag. Sie erzeugen Resonanz und Motivation bei den Mitarbeitern.

Methoden

Moderation, Einzelarbeit,
Gruppenarbeit, visuelle Aufstellung,
Plenum, Lehrgespräch, u. v. m

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppe

Führungskräfte mit und ohne
Personalverantwortung

Veranstaltungsort

Inhouse, externer
Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

4 – 8 Personen

Dauer & Investition

2 Tage ab 3.900 EUR + 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP FEEDBACKGESPRÄCHE EFFEKTIV FÜHREN

Wie Sie mit Feedbacktechniken Ihre Mitarbeitenden zu Höchstleistungen entwickeln

Dieser Workshop ist für Sie interessant,

wenn Sie Ihr Unternehmen durch eine verbesserte Feedbackkultur
voranbringen wollen. Sie lernen, wie Sie Rückmeldungen wertschätzend
und fördernd geben können.

Außerdem werden Sie darin geschult, Feedback individuell an die
Motivstruktur und den Entwicklungsgrad Ihrer Mitarbeiter anzupassen.
Denn wirksames Feedback setzt dort an, wo der einzelne Mitarbeitende
gerade steht – und schafft den Impuls für den nächsten
Entwicklungsschritt.

Inhalte

- Reflektion der aktuellen Feedbackgespräche und Feedbackkultur, der eigenen Erfahrungen und Haltung
- Zielentwicklung für die Feedbackgespräche auf Unternehmens- und Personenebene
- Definition und Einführung in Feedbackformen und -techniken
- Ablauf eines gelungenen Feedbackgesprächs unter Berücksichtigung individueller Motive und Werte der Mitarbeitenden
- Reflexion der Wirkung der Feedbackgespräche
- Entwicklung Handlungsplan für die Praxis

Ihr Nutzen

Sie sind der Lage, Feedbackgespräche erfolgreich zu führen und wissen, wie Sie Feedbackformen und -Techniken überzeugend, authentisch und zielführend einsetzen. Damit steuern Sie kontrolliert den konstruktiven Dialog, fördern den Informationsaustausch und reduzieren Konfliktpotenziale.

Sie entwickeln Ihre Mitarbeitenden und motivieren Sie zu Höchstleistungen. Sie schaffen eine offene und produktive Arbeitsatmosphäre, in der konstruktives Feedback geschätzt und genutzt wird. Außerdem fördern Sie die Mitarbeiterbindung und Mitarbeiterzufriedenheit immens.

Methoden

Lehrvortrag, Lehrgespräch, Feedback, Textarbeit, Simulation von Praxis-Beispielen u. v. m.

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Führungskräfte, Projekt- und Teamleiter

Veranstaltungsort

Inhouse, externer Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

2 – 8 Personen

Dauer & Investition

1 Tag ab 2.200 EUR + 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP VISIONS- UND LEITBILD-ENTWICKLUNG FÜR TEAMS

Wie Sie mit Ihrem Team eine zugkräftige Vision und ein starkes Leitbild entwickeln

Dieser Workshop ist für Sie interessant, wenn Ihnen in Ihrem Team eine Vision und ein Leitbild fehlen oder wenn Sie das aktuelle Zukunftsbild kraftvoller gestalten möchten.

Darüber hinaus richtet sich der Workshop an diejenigen, die das Engagement und die Motivation ihrer Teammitglieder steigern möchten. Damit entwickeln Sie eine Team-Identität, die sowohl wirtschaftlich zukunftsfähig als auch emotional ansprechend ist.

Inhalte

- Vermittlung von Grundlagen zur Entwicklung von Leitbild und Vision
Gemeinsame Definition des unternehmerischen und motivationalen
- Rahmens für Ihr Leitbild und Ihre Vision
Systemische Reflexion des organisationalen Kontexts des Teams inkl. relevanter Wertedimensionen
- Gemeinsame Entwicklung von Vision und Leitsätzen für das Team mit Feinschliff durch emotionale Rhetorik

Ihr Nutzen

Mit einem gemeinsam entwickelten Leitbild und einer attraktiven Vision fördern Sie die emotionale Bindung aller Beteiligten zum Team und zum Unternehmen. Sie schaffen einen Orientierungsrahmen für die Zusammenarbeit.

Damit fördern Sie zielorientiertes und eigenverantwortliches Denken und Handeln. Diese motivierende Identität ist für Ihre internen und externen Kunden spürbar. Sie führt zu einer besseren Zusammenarbeit und geschäftlichen Beziehungen.

Methoden

Lehrgespräch, Gruppenarbeit, Vortrag, Feedback, Reflexion mit systemischen Modellen, Systemisches Team Coaching

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Fach- und Führungskräfteteams.
Start-Up Teams,
Unternehmensführung

Veranstaltungsort

Inhouse, externer
Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1-8 Personen

Dauer & Investition

1 Tag ab 2.200 EUR+ 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP ZIELGRUPPENGERECHTES KONFLIKTMANAGEMENT

Wie Sie unterschiedliche Mitarbeiterpersönlichkeiten verstehen und wirksame Lösungen entwickeln

Dieser Workshop ist für Sie interessant, wenn Sie in Ihrem Führungsalltag souverän mit Konfliktsituationen umgehen möchten. Spannungen im Team sollen nicht eskalieren, sondern konstruktiv gelöst werden? Sie möchten Ihre Rolle als Mediator stärken und aus schwierigen Situationen sogar Chancen für Teamentwicklung schaffen? Erkennen Sie Konflikte frühzeitig, verstehen Sie die dahinterliegenden Bedürfnisse und Interessen aller Beteiligten und führen Sie alle Parteien zu nachhaltigen Lösungen.

Inhalte

- Konfliktarten und – Phasen: Früherkennung und richtige Einschätzung von Konfliktsituationen
- Analyse der eigenen Konfliktmuster und –Präferenzen mit Selbstreflexionstools
- Die Rolle der Führungskraft: Wann moderieren, wann entscheiden, wann delegieren?
- Grundlagen erfolgreicher Mediation: Gesprächsführung, Frage-Techniken und aktives Zuhören
- Emotionen verstehen und lenken: Deeskalationstechniken und empathische Kommunikation
- Motive und Werte aller Beteiligten erkennen und gegenseitiges Verständnis erhöhen
- Interessenbasierte Verhandlungsführung: Win-Win-Lösungen entwickeln
- Nachhaltige Konfliktlösung: Vereinbarungen treffen und Umsetzung sicherstellen
- Praxisübungen mit konkreten Fallbeispielen aus dem Führungsalltag

Ihr Nutzen

Sie gewinnen Sicherheit im Umgang mit Konflikten und stärken Ihre Autorität als Führungskraft. Durch professionelle Konfliktmoderation verbessern Sie das Arbeitsklima, reduzieren Stress im Team und schaffen eine Kultur des konstruktiven Miteinanders. Das Verständnis der Beteiligten untereinander wächst und Konflikte werden zu Katalysatoren für Innovation und Teamentwicklung.

Methoden

Einzel-, Partner-, Gruppenarbeit, Coaching, Lehrgespräch, Mediationsübungen, Reflexion und Feedback, Praxissimulationen

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Führungskräfte, Manager, Projektleiter, Teamleiter aus allen Unternehmensbereichen

Veranstaltungsort

Inhouse, externer Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1-8 Personen

Dauer & Investition

2 Tage ab 3.900 EUR + 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP MITARBEITERGESPRÄCHE ERFOLGREICH FÜHREN

Wie Sie mit gezielten Kommunikationstechniken Ihre Mitarbeitergespräche souverän und motivierend gestalten

Dieser Workshop ist für Sie interessant,

wenn Sie strategisch wirksame Mitarbeitergespräche führen wollen. Vielfältige Herausforderungen im Unternehmen erfordern es, die Gespräche flexibel und zielorientiert zu führen.

Mit dem Einsatz von wirksamen Kommunikations- und Frage- und Feedbacktechniken sind sie in der Lage, Mitarbeitergespräche aktiv und konstruktiv zum gewünschten Ergebnis zu führen.

Inhalte

- Zielsetzung und Phasen des Mitarbeitergesprächs
- Reflexion eigene Motive und Werte, innere Haltung und bevorzugte Führungsstile und deren Einfluss im Mitarbeitergespräch
- Vorbereitung und Gesprächsablauf für Feedbackgespräch, Fach- und Informationsgespräch, Delegationsgespräch, Konfliktgespräch, Entwicklungsgespräch, Zielvereinbarungsgespräch, Kritik- und Abmahnungsgespräch
- Einführung in verschiedene Arten, Formen, Funktionen von Fragen und Feedbacktechniken, aktives Zuhören und Spiegeln, vier Seiten einer Botschaft, Johari Fenster, praktische Übungen
- Fehler beim Fragen und Feedback geben und wie man sie vermeidet
- Bedeutung von Körpersprache und Stimme

Ihr Nutzen

Sie sind in der Lage, Mitarbeitergespräche erfolgreich zu führen und wissen, wie Sie mit Ihrer inneren Haltung die Gespräche wirksam steuern und dabei Kommunikations- und Feedbacktechniken überzeugend und zielführend einsetzen. Damit steuern Sie kontrolliert den konstruktiven Dialog und fördern den Informationsaustausch. Sie reduzieren Konfliktpotenziale und lösen Motivation bei den Mitarbeitenden aus. Sie erhalten die Informationen, die Sie wirklich brauchen und treffen bessere Entscheidungen. Dadurch steuern Sie Ihre Projekte zielgerichtet, schaffen Lösungen und entwickeln Ihre Mitarbeitenden.

Methoden

Lehrvortrag, Lehrgespräch, Feedback, Textarbeit, Simulation von Praxis-Beispielen u. v. m.

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppe

Führungskräfte

Veranstaltungsort

Inhouse, externer Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1-8 Personen

Dauer & Investition

1 Tag ab 2.200 EUR + 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

WORKSHOP HUMOR ALS FÜHRUNGSKOMPETENZ

Wie Sie als Führungskraft durch Humor gewinnen.

Dieser Workshop ist für Sie interessant,

wenn Sie als Führungskraft mit mehr Leichtigkeit führen, Beziehungen stärken und auch schwierige Situationen souverän meistern möchten. Humor schafft Nähe, löst Spannungen und kann Türen öffnen – im Gespräch mit Mitarbeitern ebenso wie mit Geschäftspartnern und Kunden.

Sie entwickeln Ihren persönlichen Humorstil und lernen, Humor gezielt einzusetzen. So lockern Sie Gespräche, Meetings und Präsentationen auf und wirken nahbarer und überzeugender. Auch in herausfordernden Situationen bleiben Sie flexibler und gelassener.

Inhalte

- Humor als Lebenseinstellung
- Humor als Kompetenz im Führungsstil
- Humor als Tool der Teambildung
- Humor ist lernbar: Einführung in Humortechniken
- Die schützende und stressreduzierende Funktion von Humor
- Wirkung des negativen Humors
- Gestalten Ihres persönlichen Humorstils
- Reden, Präsentationen und Meeting mit Humor auflockern und unvergesslich gestalten
- Übungen zum flexiblen und lockeren Umgang bei unvorhersehbaren Situationen

Ihr Nutzen

Sie entwickeln Ihren persönlichen Humorstil und erfahren, wie Sie ihn im Führungsalltag produktiv nutzen können.

Sie schaffen mit Humor persönliche Verbindungen und Verbindlichkeit, angespannte Situationen werden gelockert und damit die Zusammenarbeit im Team verbessert.

Sie lernen, Ihren Humor so auszubauen, dass Sie in Zukunft mit Verbalattacken und belastenden Situationen souveräner und flexibler umgehen werden.

Methoden

Rollenarbeit, Vortrag, Einzel- und Gruppenarbeit, gruppendynamisches Spiel, Blitzlicht, Plenum, Lehrgespräche

Veranstaltungsformat

Präsenz oder Online

Zielgruppen

Fach- und Führungskräfte aus Unternehmen und sozialen Organisationen

Veranstaltungsort

Inhouse oder externer Veranstaltungsort oder Online

Teilnehmeranzahl

1-8 Personen

Dauer & Investition

2 Tage ab 2.900 EUR+ 19% USt.

Jetzt Termin anfragen!

COAWORKS

AUF EINEN BLICK

COAWORKS macht Führung wirksamer. Mit fundiertem Management- und Teamcoaching, praxisnahen Workshops und der MotivationsPotenzialAnalyse befähigen wir Führungskräfte und Teams, ihre Kommunikations- und Leadership-Skills gezielt weiterzuentwickeln. Unser Ansatz kombiniert Coaching-Methoden mit Erkenntnissen aus der Marktforschung, Motivations- und Führungspsychologie – für mehr Selbstorganisation, Motivation und nachhaltigen Erfolg in einer dynamischen Arbeitswelt. Als Marke von BESTVISO ergänzt COAWORKS das Beratungsangebot um maßgeschneidertes Management-Coaching. Weil starke Führung den Unterschied macht.

 +49-40-5247-570-0

 mail@coaworks.com

„Unsere Passion ist es, Menschen zu stärken, persönlichkeitsgerecht und zielgruppenorientiert zu arbeiten, zu kommunizieren und zu führen.“

— Sabine Henjes, Geschäftsführerin

Jetzt anfragen!

LUDWIG-ERHARD-STRASSE 37
20459 HAMBURG
+49 40 524 75 70-0
mail@coaworks.com
www.coaworks.com